

CÔNG TY TNHH SEACRET

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Số: 12.02.02/2026/TB-SCR

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

-----  
Tp. Hồ Chí Minh, ngày 12 tháng 02 năm 2026

## THÔNG BÁO

V/v: Cập nhật Kế hoạch trả thưởng;

Kính gửi: Quý Nhà Phân Phối

- Căn cứ theo quy định tại Nghị định số 40/2018/NĐ-CP ngày 12/3/2018 của Chính phủ về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp;
- Căn cứ vào kết quả phê duyệt của Bộ Công Thương đối với các tài liệu cập nhật của Công ty ngày 09/02/2026;
- Căn cứ vào nhu cầu nâng cao chất lượng hoạt động và đảm bảo quyền lợi của Nhà phân phối;
- Căn cứ theo quy định của pháp luật hiện hành và nhằm đảm bảo hoạt động kinh doanh đa cấp được thực hiện minh bạch, hiệu quả.

Công ty đã tiến hành điều chỉnh, cập nhật các nội dung trong Kế hoạch trả thưởng (chi tiết điều chỉnh đính kèm).

Thời gian áp dụng: Từ 15h ngày 17/02/2026 (Thứ ba)

Công ty đề nghị Quý Nhà phân phối vui lòng cập nhật và tuân thủ theo các nội dung mới trong các tài liệu nêu trên. Các tài liệu chi tiết đính kèm thông báo này.

Mọi thắc mắc liên quan, Quý Nhà phân phối vui lòng liên hệ Phòng Dịch vụ khách hàng để được giải đáp kịp thời.

Trân trọng cảm ơn sự hợp tác của Quý Nhà phân phối.

Nơi nhận:

- Nhà phân phối
- Lưu văn phòng

TỔNG GIÁM ĐỐC  
(Ký và ghi rõ họ tên)



ĐANG THỦ HUYỀN

Điều khoản	Kế hoạch trả thưởng cũ	Kế hoạch trả thưởng mới áp dụng từ 15h ngày 17/02/2026
1.19 Tích Cực	60TPQV	60QV (Điểm mua hàng cá nhân)
1.20 Đạt chuẩn	<p>Cách 1: Bản thân tích cực và có 2 nhà phân phối tuyển dưới (1 bên trái và 1 bên phải) do mình bảo trợ cùng tích cực</p> <p>Cách 2: 120TPQV</p>	<p>Cách 1: Không đổi</p> <p>Cách 2: 120PV (Điểm doanh số mua hàng cá nhân)</p>
2.1.2. Quy tắc tính thưởng (Thưởng Khách hàng VIP)	Người bảo trợ nhận 20% giá trị đơn hàng của khách hàng VIP do chính mình giới thiệu	Người bảo trợ nhận 15% giá trị đơn hàng của khách hàng VIP do chính mình giới thiệu
2.2.2. Quy tắc tính thưởng (Thưởng trực tiếp)	1. Tùy vào cấp bậc trả thưởng, Nhà phân phối nhận 5% đến 10% tiền thưởng trên số tiền mua hàng (không bao gồm thuế và phí) của Nhà phân phối tuyển do mình bảo trợ. Thưởng này được tính trên các đơn hàng trong 5 tuần đầu kể từ khi nhà phân phối mới.	<p>1. Tùy vào cấp bậc trả thưởng, Nhà phân phối nhận 5% đến 10% tiền thưởng trên số tiền mua hàng (không bao gồm thuế và phí) của tất cả Nhà phân phối tuyển dưới do mình bảo trợ (bao gồm cả Nhà phân phối cũ và Nhà phân phối mới).</p> <p>2. Nhà phân phối mới, nếu đạt 600 QV (điểm mua hàng cá nhân) trong bất kỳ tuần nào của 5 tuần đầu, sẽ nhận 10% thưởng trên giá trị đơn hàng của Nhà phân phối tuyển dưới do mình bảo trợ, kéo dài trong 12 tuần và không phụ thuộc cấp bậc chi trả.</p>